

職務経歴書

200x年xx月xx日

東京 太郎

■ 職務の要約

2～3行で今までやってきた事をまとめて下さい

現在まで○年間・・・

以下、例を記載しますのでご自身の言葉で変更して下さい

職歴は直近の勤務から順に記載して下さい

■ 職務経歴

株式会社 x x x (2004年x x月～2012年x月) (例えです)

[資本金] ○○万円

[従業員数] ○○名

[売上高] ○○億円

[事業内容] 衣料品 輸入 製造 販売

2004年x x月 ○○○○ x x店配属

国産衣料品販売業務

個人売上実績が認められ、副店長に昇格

2008年x x月 ○○○○ x x店配属

店長に昇格(部下x x名)

店舗管理全般の責任者としてマネジメント業務

(従業員のマネジメント・店舗予算・売上管理・顧客管理)

2012年x x月 一身上の都合により退職

<実績>

店舗配属期間中、月間・年間予算はほぼ毎回クリア

同店舗内販売員x x名 個人売上x位

年間店舗売上 x億x x万円

予算達成率 個人単位で118% (例えです)

職務経歴書

x x x x 株式会社 (1999年 x x 月～2004年 x x 月) (例えです)

[資本金] ○○万円

[従業員数] ○○名

[売上高] ○○億円

[事業内容] 衣料品 輸入 製造 販売

1999年 x x 月 ○○○○ x x 店配属

国産衣料品販売業務

個人売上実績が認められ、副店長に昇格

2002年 x x 月 ○○○○ x x 店配属

店長に昇格 (部下 x x 名)

店舗管理全般の責任者としてマネジメント業務

(従業員のマネジメント・店舗予算・売上管理・顧客管理)

2004年 x x 月 一身上の都合により退職

<実績>

店舗配属期間中、月間・年間予算はほぼ毎回クリア

同店舗内販売員 x x 名 個人売上 x 位

年間店舗売上 x 億 x x 万円

予算達成率 個人単位で 118% (例えです)

■ 自己PR

○年間の販売業務を通じて x x x を学び、常に○○○を心がけた接客をしてまいりました。

現状に甘んじず、改善点や効率化を考える事が業務を遂行する上で大切な事だと考え、

○○○○を行い、常にその先を想定しながら行動するように努めてまいりました。

スタッフ指導においても、,,,,,,

現在までの経験と実績を織り交ぜながら、応募する企業でどのように貢献できるかまとめて下さい